

あなたのクラブの不況対策は万全ですか？



John Boardman
株式会社ブラボーグループ
代表取締役

マサチューセッツ大学 B.S. 取得
ニューヨーク大学 M.B.A. 取得

大学卒業後東京銀行ニューヨーク支店に入社し2年間就業。フィットネス業界においては、サイベックスインターナショナルにてマネージングディレクター(アジアパシフィック)を務める。後にライフフィットネスジャパン取締役兼ジェネラルマネージャーとしても活躍。

13年前にプロフェッショナル向けフィットネスミュージックとグループフィットネスビジネスシステムを通して日本において人々がもっと運動に取組むよう株式会社ブラボーグループを創立。現在家族と共に東京在住。

研究によるとグループフィットネス参加率が上がれば、会員定着率も上がるという結果を得ています。

そうです。それはシンプルなことなのです。 Yes. It's simple.

そしてグループフィットネス参加率を上げる最善策は、メンバーに毎回継続的に記憶に残るフィットネス体験をさせることです。

そうです。それは大変なことなのです。 Yes. It's hard.

しかしながら、様々なテストを経て検証された、効果を体感できるグループフィットネスシステムを導入することによって、それがかなえられます(そして、今現在かなえられています)。

あなたには"良い(Good)"システムが必要なのではないのです

あなたには素晴らしい(Great)システムが必要なのです。このシステムはパーフェクトではありません。パーフェクトなシステムなど存在しません。しかしながら保証されていることは:

- ★ 満員のクラス
- ★ 繰り返しクラスに参加するメンバー
- ★ KPIの向上

あなたが費用効率よく不況を乗り越えられるビジネスを探しているなら、ぜひこのシステムをお考え下さい。何の義務もなく、セールスに対するプレッシャーもない確実なソリューションです。

「理想的な」 グループフィットネスシステムの チェックリスト

- リーズナブルな価格設定と高い効果を得られるものであるか?
⇒だから投資がリターンにつながる
- リリース前に1,500人以上のテストマーケットを通過したプログラムであるか?
⇒だから毎回メンバーの記憶に残る確実に継続的なクオリティーの高いプログラムだと言える
- 継続的にモチベーションを感じられる、法にかなった音楽が使われているか?
⇒だからメンバーがクラスに参加し続けることで更に楽しさを感じることができる
- プログラム内容が科学的根拠に基づいているか?
⇒だからメンバーは効果を体感することができる
- プログラム中の動きはアメリカの安全基準に基づいているか?
⇒だからメンバーに安全なワークアウトを提供することができる
- ワールドクラスの教材を使っているか?
⇒インストラクターのスキルアップにつながり、モチベーションを感じることができる
- 3ヶ月ごとに全く新しいプログラム内容になっているか?
⇒だからメンバーを飽かさずエクササイズへの意欲をかきたてることができる
- 3ヶ月ごとにマーケティングツールが更新されるか?
⇒だから継続的にメンバーに魅力的なプログラムをプロモートできる
- 継続的で効果的なコーチングサポートを受けられるか?
⇒システムとして稼働させるサポート
- バリエーションに富んだプログラムであるか?
⇒メンバーのニーズを満たしている
- 一緒にビジネスをしやすいニュートラルな立場のプロバイダーであるか?
⇒だから競合に利益を吸い取られることがない
- 返金保証制度があるか?
⇒だからノーリスクで試すことができる

だからノーリスクなのです!

行動しましょう! ぐずぐずしている余裕はありません!

**【BFSは今年もHFJに出展します!
無料KPI(ビジネス分析)ツールをHFJブースでお渡ししていますので、ぜひお立寄り下さい!】**

3ヶ月ごとに発行されるニュースレター(無料)をご希望の方は弊社HP

<http://www.bestfitness.jp/management/index.html> より

メルマガ登録をさせていただくか、マネージャー青木までEメール(maaki@bestfitness.jp)をお送り下さい。

株式会社ブラボーグループ

Best Fitness Systems 事業部 〒102-0072 東京都千代田区飯田橋2-1-10 TUGビル3F Tel:03-3511-1453

